SelectReady FOODS Inc.

Select Ready choisit les solutions d'entreposage personnalisées de VersaCold

novembre 2018

VersaCold SERVICES LOGISTIQUES Vos aliments, ça compte

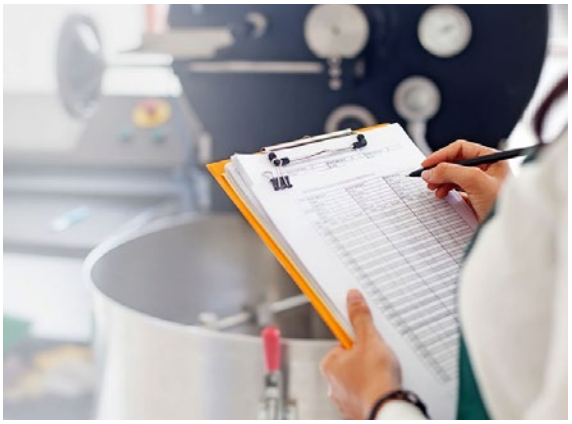
Étude de cas

Les Services d'entreposage de VersaCold fournissent à chaque client des solutions personnalisées qui sont conçues pour répondre aux besoins uniques de leurs produits sensibles à la température. Cette semaine, nous explorerons notre partenariat unique avec Select Ready, un fournisseur de produits haut de gamme faits de bœuf, de porc et de poulet dans l'industrie des services alimentaires et des biens de consommation pour les familles partout au Canada. Lorsque Select Ready cherchait à améliorer ses processus de chaîne d'approvisionnement, elle a dit à VersaCold qu'elle cherchait des solutions d'entreposage pour ses produits sensibles à la température qui correspondaient à ses besoins actuels et à ses plans de croissance future.

Pourquoi les solutions d'entreposage personnalisées de VersaCold correspondaient-elles aux besoins de Select Ready? **Lisez pour en savoir plus.**

L'occasion

Avant que cette occasion d'améliorer les processus de la chaîne d'approvisionnement ne se présente, VersaCold avait un partenariat préétabli avec Select Ready dont les services et les volumes des clients étaient partagés entre VersaCold et un autre fournisseur d'entreposage. Cet arrangement a inévitablement créé des défis pour la chaîne d'approvisionnement et a limité les efficacités en matière de gestion et de rotation des produits, faisant que Select Ready cherchait des solutions de rechange. En comprenant les limites de cette approche, VersaCold a présenté à Select Ready une solution pour améliorer ses processus de chaîne d'approvisionnement, en assurant une visibilité et une flexibilité maximales de ses stocks pour répondre aux besoins actuels et planifier la croissance future.



La solution VersaCold

En travaillant avec Select Ready, VersaCold a élaboré une solution d'entreposage personnalisée prévoyant le regroupement des stocks sensibles à la température à un seul endroit. Pour réaliser cet objectif, VersaCold a pris plusieurs mesures pour s'assurer de comprendre les besoins opérationnels complexes de Select Ready et de pouvoir confirmer que le transfert complet des stocks à un seul site pourrait être effectué le premier jour, sans interruption de la chaîne d'approvisionnement actuelle du client. Ces mesures comprenaient :

- l'examen de toutes les exigences de service de l'entreprise pour s'assurer que VersaCold pouvait servir toutes les sphères de l'entreprise, y compris les inspections et les décharges de l'ACIA;
- l'examen de tous les calendriers requis pour répondre aux besoins des multiples installations de production afin de comprendre entièrement les exigences opérationnelles;
- la confirmation des prévisions de volume et des exigences en matière de salubrité alimentaire.

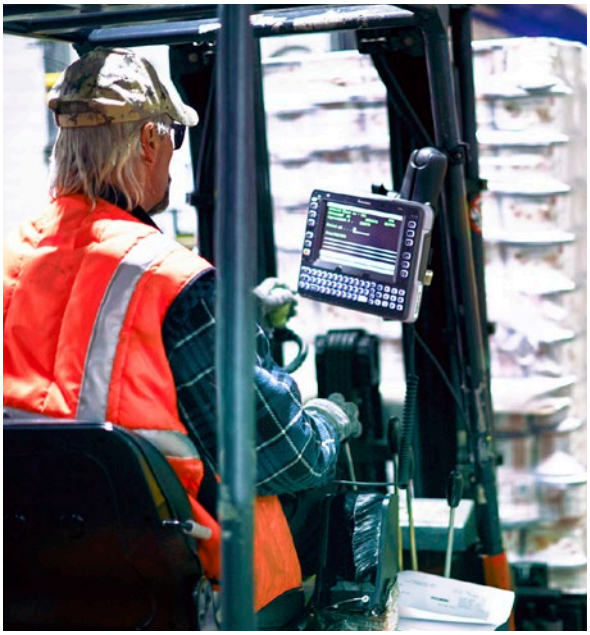
VersaCold a offert des tarifs et des services spéciaux pour le transport afin de permettre le déplacement précis et rapide des stocks complets de l'entrepôt secondaire au nouvel entrepôt. La synchronisation des déplacements et des lots a été organisée afin que tous les produits arrivent à VersaCold sans interrompre le calendrier de production.

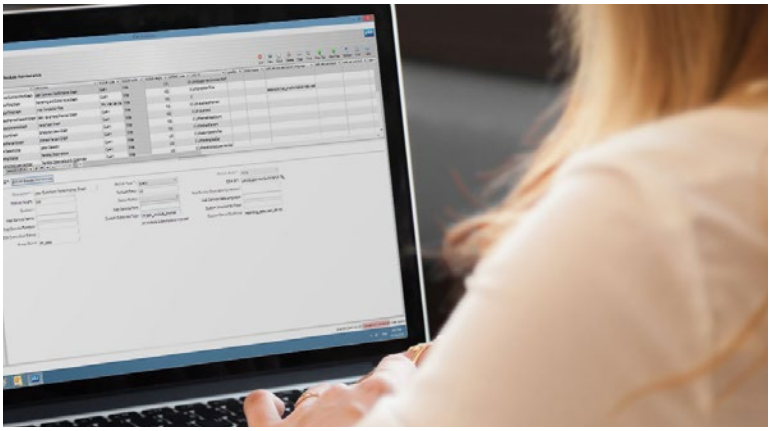
Les avantages pour le client

La solution d'entreposage personnalisée de VersaCold fournit à Select Ready les avantages suivants :

- un regroupement réussi de tout produit cru et de tous les produits finis en un seul endroit a permis à Select Ready d'examiner et de gérer ses produits facilement;
- un accès au portail des clients de VersaCold en plus de nos autres ressources électroniques (eDocs) pour faire en sorte que tous les documents nécessaires sont reçus à temps;
- une utilisation des offres de service de l'unité d'affaires du transport et de l'entreposage de VersaCold qui répond aux exigences d'inspection uniques découlant de multiples installations de production en plus de la rapidité des livraisons.

Ces services et cet engagement envers la réussite de Select Ready assurent un partenariat fort et avantageux entre ces deux organisations dans l'avenir.





Vous souhaitez savoir ce que VersaCold peut faire pour votre entreprise?

Communiquez avec l'un de nos spécialistes des ventes aujourd'hui et permettez-nous de vous expliquer pourquoi nous sommes le bon choix pour vos affaires, par courriel à

sales@versacold.com ou par téléphone à **1-800-563-COLD**